Kennen Sie das?

Patientenerwartung nicht erfüllt?

Rechnung weicht zu viel vom KV ab!

Provistress

lästiges Einschleifen

Kieferrelation stimmt nicht!

Kronen gehen nicht in Situ!

Farbe stimmt nicht!

Sekundärkonstruktion passt nicht!

Abformung verzogen!



oder:

Zu viel Arbeit- aber kaum

Gewinn!

Mitarbeiterstress...

Misskommunikation imZu wenig hochwertige Team, mit Patienten und Labor

Arbeiten

Meine Patienten wollen nur billig!

Kein Spaß an der Arbeit!

Dann sollten Sie unbedingt weiterlesen...

Was nutzt Ihnen das Seminar?

Sie erhalten ein Konzentrat aus über 40 Jahren Berufserfahrung - einfach und sofort für Sie umzusetzen. Sie steigern Ihre Ergebnisse um bis zu 78% und haben viel Spaß an Ihrer Arbeit. Ihre Patienten empfehlen Sie begeistert weiter!

Sie erfahren zum Beispiel wie Sie:

- Große Telearbeiten mit nur einer oder keiner Anprobe hochwirtschaftlich eingliedern.
- Ihre Ziele mit Hilfe Ihres Personals und den Patienten erreichen.
- Sie sich nicht mit einer Dringlichkeitspraxis abfinden müssen.
- Ihre Prothetik auf Anhieb passt, ästhetisch mit hohem Tragekomfort, ohne Hin und Her.
- Ihr Terminplan eingehalten und nicht ständig umgeworfen wird.
- Ihre Arbeitsabläufe stressfrei und verlässlich sind.
- Ihre Patienten von Ihrer Kompetenz begeistert sind und Sie deshalb gern weiterempfehlen.
- Sie Zeit sparen und hoch wirtschaftliche Ergebnisse verbuchen. Ihr Steuerberater wird staunen!
- Sie genug Zeit haben für Wesentliches ...auch außerhalb der Praxis.



Nach den Richtlinien der Bundeszahnärztekammer erhalten Sie für die Bausteine 1-3 je Seminartag 6 Fortbildungspunkte.

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Zahnersatz kommt und passt in Spitzenqualität, Teil 1

Samstag 29. Juni 2024 • 9:01 - 15:59 Uhr



- · Prothetische Planung ist Alles ohne Planung ist Alles nichts
- Treffsicheres Preisangebot
- Wichtige praxisrelevante Angaben auf präzisen Modellen
- · Die richtige Zentrik. Möglichkeiten zur Kieferrelationsbestimmung
- Kommunikation zwischen Patienten, Zahnarzt und Labor
- Erwartungshaltungen erfüllen
- Gesichtsbogen und Clinometer Sinn und Zweck
- · Organisation und Arbeitsweisen im Labor die Qualität wird deutlich
- Fehlervermeidung Fehlermanagement
- Tipps und Ideen zur Steigerung der Wirtschaftlichkeit
- Ihre Fragen

Vorschau Fortbildungen 2024:



Sichern Sie sich gleich Ihren Platz und merken Sie sich den Termin vor!

Seminarreihe "Die erfolgreiche Zahnarztpraxis" mit Bernd Helbig

Teil 2 Samstag 26. Oktober 2024 • 9:02 - 15:59 Uhr

Präparation, Abformung, Provis, Anproben, Eingliederung, Fügen von Teleskopen ab zwei Implantaten im Mund, Fehlermanagement

Teil 3 Samstag 30. November 2024 • 9.01 - 15.58 Uhr

Betriebswirtschaftliche Aspekte und Marketing in der Zahnarztpraxis

Teil 4 individuelles, praxisbezogenes Coaching an aktuellen ZE-Arbeiten

Ziel: ZE kommt und passt mit geringstem Zeitaufwand

Termine nach Vereinbarung

Abrechnungsseminar

mit Birgit Sayn

Mittwoch, 20. November 2024

"BEMA oft top - GOZ oft ein Flop"

14:00 Uhr- 17:00 Uhr

Aussagen von Teilnehmern zur Seminarreihe

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

ZÄ Katrin Reitzner schreibt:

"Top Seminar:

Weniger Stress und mehr Zufriedenheit für Patient, Zahnarzt und Team!

helbigzahnästhetik kombiniert in dieser gelungenen Seminarreihe den idealen Workflow "Zahnersatz kommt und passt" mit interessanten Themen wie Selbstmanagement und Praxisführung, die nicht nur Berufsanfängern wertvolle Tipps für den Praxisalltag geben.

Absolut empfehlenswert und praxiserprobt. Vielen Dank!"

Landgraf-Philipp-Straße 25
34613 Schwalmstadt-Ziegenhain

helbig **zahnästhetik**

Tel. 06691 929195 • Fax 06691 929196 info@helbigzahnaesthetik.de

www.helbigzahnaesthetik.de

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Der genaue Schulungsort im Raum Gießen wird noch bekannt gegeben.

verbindliche Anmeldung bitte per Fax/ E-Mail

Die erfolgreiche Zahnarztpraxis

Baustein 1

Zahnersatz kommt und passt in Spitzenqualität

Samstag 29. Juni 2024 • 9:01 – 15:59 Uhr

Sie investieren nur 145 € incl. MwSt. pro Person, für Assistenten nur 115 € incl. MwSt., inclusive Getränke und Verpflegung. Zahlung nach Erhalt der Rechnung. Jede/r Teilnehmer/in erhält ein Zertifikat.

Namen/Position Teilnehmer

Unterschrift/Praxisstempel:

Weitere Fortbildungen sind in Planung.